

Sales Manager Innendienst (m/w/d)

B2B | Vertriebsentwicklung | Mit Gestaltungsspielraum



Du verbindest Struktur mit Vertriebsenergie? Dann übernehme bei uns eine aktive Rolle im Sales-Team – mit Verantwortung, Eigeninitiative und klarer Perspektive.

Deine Mission

- Neukunden telefonisch gewinnen und Leads qualifizieren
- Angebote kalkulieren, erstellen und konsequent nachfassen
- Außendienst operativ und strategisch unterstützen
- Bestandskunden aktiv betreuen
- CRM systematisch pflegen und Vertriebschancen steuern
- Impulse für Vertriebsaktionen und Kampagnen einbringen als Schnittstelle zum Marketing

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Vertriebsinnendienst
- Souverän in Angebotskalkulation und Kundenkommunikation
- Freude an aktiver Telefonakquise – Deutsch- & Englischkenntnisse vorausgesetzt
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
- Abschlussorientierung und Eigeninitiative
- Sicherer Umgang mit CRM und MS Office

Das erwartet dich

Rahmenbedingungen

- 30 Tage Urlaub
- 39-Stunden-Woche
- 13. Monatsgehalt
- Attraktive Bonusregelung

Arbeitsumfeld

- Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst

Extras

- Business-Bike-Leasing

**NÄCHSTMÖGLICHES
EINTRITTSdatum**

Bereit, Vertrieb aktiv mitzugestalten? Dann sende uns deine Bewerbung an
julian.schaefer@dhssolution.com