



Sales Manager Innendienst (m/w/d)

B2B | Vertriebsentwicklung | Mit Gestaltungsspielraum

Du verbindest Struktur mit Vertriebsenergie? Dann übernehme bei uns eine aktive Rolle im Sales-Team – mit Verantwortung, Eigeninitiative und klarer Perspektive.

Deine Mission

- Neukunden telefonisch gewinnen und Leads qualifizieren
 - Angebote kalkulieren, erstellen und konsequent nachfassen
 - Außendienst operativ und strategisch unterstützen
 - Bestandskunden aktiv betreuen
 - CRM systematisch pflegen und Vertriebschancen steuern
 - Impulse für Vertriebsaktionen und Kampagnen einbringen als Schnittstelle zum Marketing
-

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Vertriebsinnendienst
 - Souverän in Angebotskalkulation und Kundenkommunikation
 - Freude an aktiver Telefonakquise – Deutsch- & Englischkenntnisse vorausgesetzt
 - Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
 - Abschlussorientierung und Eigeninitiative
 - Sicherer Umgang mit CRM und MS Office
-

Das erwartet dich

Rahmenbedingungen

- 30 Tage Urlaub
- 39-Stunden-Woche
- 13. Monatsgehalt
- Attraktive Bonusregelung

NÄCHSTMÖGLICHES
EINTRITTSDATUM

Arbeitsumfeld

- Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst

Extras

- Business-Bike-Leasing
-

Bereit, Vertrieb aktiv mitzustalten? Dann sende uns deine Bewerbung an
julian.schaefer@dhssolution.com